

# Vacature



## Help jij mee ons succes verder uit te bouwen?

### Wie zijn we?

Wij zijn een toonaangevende distributeur en systeemintegrator van industriële computers, embedded systemen en netwerkoplossingen. Wij zijn in staat om ondersteuning te geven bij het ontwikkelproces voor nieuwe computergestuurde oplossingen. Wij adviseren onze klanten over de te gebruiken producten en behoeden hen voor valkuilen. In de markt staan wij bekend om onze innovatieve en flexibele insteek. Wij kunnen een indrukwekkende referentielijst overhandigen waarin wij succesvol hebben geacteerd en waar onlosmakelijk onze toegevoegde waarde naar voren komt. Of het nu systemen zijn voor de telecom, transport, machinebouw of de maritieme sector wij kunnen altijd passende producten leveren gebaseerd op een jarenlange ervaring.

### Wat doen we?

- Distributie van computerkaarten & systemen
- Het geven van klant specifiek advies
- Het bieden van uitgebreide service en support.
- Systeemintegratie
- Geven van training en consultancy
- Ons motto: U tevreden wij tevreden



**Door ons enorme groeipotentieel zijn we ter uitbreiding van onze afdeling verkoop in Heesch op zoek naar een nieuwe, enthousiaste en kundige collega voor de functie:**

## Commercieel Medewerker Binnendienst

### Functieomschrijving

- Als intern aanspreekpunt voor onze prospecten en klanten, beantwoord je hun vragen die per telefoon of mail binnenkomen i.v.m. offertes, lopende contracten, ...
- Je maakt offertes op voor professionele klanten, je ondersteunt account managers bij de opmaak van complexere offertes inhoudelijk en administratief.
- Je volgt actief offertes en verkoopdossiers op en rapporteert hierover met regelmaat.
- Je speelt complexere leads door aan je sales collega's.
- Je zet mee commerciële en marketingacties uit naar het verkoopnetwerk via mail, telefoon.
- Je zorgt als teamlid, door een degelijke en efficiënte communicatie en informatiedoorstroming, mee voor het concretiseren van offertes in verkopen en het bereiken van grote klantentevredenheid.
- Je bent zelfstandig verantwoordelijk voor directe accounts.

# Vacature



## Profielomschrijving

- Je wordt getriggerd door de uitdagingen in de markt.
- Je bent administratief en organisatorisch sterk.
- Je handelt vanuit een klantgericht en commerciële drive.
- Je bent ondernemend : je ziet kansen, signaleert commerciële mogelijkheden.
- Je bent communicatief sterk zowel in het Nederlands, Engels en bij voorkeur in het Frans.
- Je werkt zeer vlot met MS Office, kennis van Exact Globe en Exact Synergy is een pré
- Je werkt graag zelfstandig en met eigen verantwoordelijkheden en treedt vlot in contact met collega's om vooruitgang te boeken.

## Aanbod

- Een job in een innoverend en gedreven team.
- Mogelijkheden om te groeien in een technisch uitdagende sector.
- Veel uitdaging & verantwoordelijkheid!
- Daarnaast mag je rekenen op een prima beloning en uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden.

## Reageren?

Mail of stuur ons je sollicitatiebrief voorzien van C.V. ter attentie van Hans Adams.

Mocht je eerst meer informatie wensen, neem dan gerust contact op met hem via [hans.adams@arcobel.com](mailto:hans.adams@arcobel.com) of via 0412-660066.

Je kunt je brief ook sturen naar:

Arcobel Embedded Solutions B.V.  
Cereslaan 10  
5384 VT Heesch